

Erhvervsredaktionen: erhverv@herningfolkeblad.dk
Erhvervsredaktør: Brian Kjær Andersen • Tlf: 96 26 37 16

Han vil gøre rådgivning billigere

Efter at være oplært hos en bank i Herning åbner Nicolaj Christensen nu sit eget penge-
rådgivningskontor i hjembyen



AF STIG DALGREN ATZEN
sta@herningfolkeblad.dk

IVÆRKSÆTTER Pengerådgivning har 1. september slået dørene op på Bredgade 45 i Herning.

Her skal virksomheden - som er tro mod sit navn - rådgive herningenserne, når de skal have pengene på plads til et boligkøb eller omlægning af lån.

Manden bag kæden af rådgivningskontorer er Nicolaj Christensen, der er vokset op i Snejbjerg, og som har fået bankuddannelse og erfaring hos en bank i Herning.

- Det er noget, jeg har set frem til sindssygt længe. Det binder lidt en sløjfe, at jeg vender hjem med det, jeg er taget ud for at opfinde, selvom jeg ikke er færdig endnu, siger Nicolaj Christensen.

Han kommer dog ikke til at sidde med den daglige drift at kontoret. Det gør i stedet Malene Klidsbjerg fra Sdr. Nissum, som har været i Ringkjøbing Landbobank i 14 år.

Hun ser frem til at drive Herning-afdelingen.

- Jeg synes, det er en rigtig god måde at rådgive kunderne på. Hvis kunderne har fået en dårlig start ved bankrådgiveren, kan de føle, at de er lukket inde i en kasse. Den kan jeg hjælpe dem ud ad, siger Malene Klidsbjerg.

Pengerådgivning er nu foruden Herning til stede i syv danske byer.

Lokal viden

Valget af en egns-kendt medarbejder til at bestyre Pengerådgivnings Herning-afdeling er meget vigtigt ifølge direktøren.

- Det betyder alt, at man ved, hvordan man arbejder i Midtjylland og kender kunderne, og hvad de har brug for, fortæller Nicolaj Christensen og uddyber:

- I København vil de gerne have, at det går hurtigt, og de går meget op i pris. I Midtjylland går det lidt langsommere, og trykthed er vigtigere.

Malene Klidsbjerg mener også, at hendes mange års erfaring på egnen vil komme hende til gode.

- Selvom man bor i en lille landsby, skal økonomien også hænge sammen. Der kan jeg se nye muligheder for vores kunder, fortæller hun.

Hun har gennem årene haft stor kundekontakt i Ringkjøbing Landbobank, og det vil komme hende til gode.

- Jeg har altid gjort meget ud af min relation til kunderne, siger Malene Klidsbjerg.

Billigere end banken

Erfaring fra bankverdenen er vigtig blandt rådgiverne fra Pengerådgivning. Ved at forstå, hvordan bankerne tænker, og hvad de lægger vægt på, kan Pengerådgivning ifølge Nicolaj Christensen gøre det billigere for kunderne.

- Vi kan indhente tilbud på finansiering, som måske ville have kostet 30.000 ved bankerne, for måske 5000



kroner, fordi vi ikke kræver de samme gebyrer, siger direktøren.

Faktisk er Nicolaj Christensen så sikker på, at han kan spare penge for sine kunder, at han tilbyder første møde gratis, hvor Pengerådgivning gennemgår kundernes økonomi og deres forudsætninger for et huslån.

Rådgiverens erfaring fra bankverdenen giver desuden et netværk hos bankene, som gør det nemmere at indhente tilbud.

- Vi har vores egne bagdøre til bankene, og vi laver jo egentlig alt det, de normalt ville gøre, siger Nicolaj Christensen.

Pengerådgivning gør det ifølge ham bare billigere. Men ifølge ham er bankerne ikke trætte af, at hans rådgivning er billigere.

- De får jo bare serveret nye kunder. Det er fedt for dem, fortæller Nicolaj Christensen.

Selvom Pengerådgivning har kontakt til bankerne, har virksomheden ikke et samarbejde.

- Vi vil være 100 procent uvildige, understreger Nicolaj Christensen.

Fremskyndte planer

Åbningen af en afdeling i Herning er ikke bare et resultat af en lyst til at komme tilbage til sine rødder for Nicolaj Christensen.

- Herning giver en god kontakt til oplandet. Vi vil gerne have, at folk kan komme herind fysisk, og vi kan se hinanden i øjnene, forklarer han.

Derudover er den midtjyske efterspørgsel stor. I øjeblikket får Pengerådgivning 10 nye kunder hver dag. - Vi havde egentlig planlagt at åbne i Herning i starten af 2022. Men det har vi altså måttet fremskynde, fortæller direktøren.

Generelt har efterspørgslen på en

Malene Klidsbjerg fra Sdr. Nissum kommer til at stå for kontoret på Bredgade 45 i Herning, mens Nicolaj Christensen fra Snejbjerg styrer hele virksomheden fra hovedkontoret i København.

FOTO: PR-FOTO

» Det er noget, jeg har set frem til sindssygt længe. Det binder lidt en sløjfe, at jeg vender hjem med det, jeg er taget ud for at opfinde, selvom jeg ikke er færdig endnu

snak med Pengerådgivning været høj, siden Nicolaj Christensen stiftede det i 2015. Ifølge direktøren er omsætningen vokset fra 600.000 til 12 millioner, i takt med at der er åbnet flere kontorer.